

Key Account Manager (m/w/d)

Ein starkes Team braucht starke Persönlichkeiten!

Gemeinsam. Individuell. Erfolgreich.

Wir sind eine vielfältige Mannschaft aus individuellen und motivierten Köpfen. Wir geben Orientierung und lassen gleichzeitig Raum für Ideen. Werde Teil unseres Teams.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Key Account Manager (m/w/d) in Vollzeit am Standort Sulzbach-Rosenberg.

Dein neuer Job:

- Eigenständige und ergebnisverantwortliche Betreuung des gesamten Vertriebsprozesses – vom Erstkontakt über Beratung und Produktpräsentation bis zum Abschluss (Innen- und Außendienst)
- Proaktive Marktbeobachtung und -recherche zur Identifikation von Potenzialkunden
- Aufbau und Entwicklung neuer Kundenbeziehungen sowie Vertriebspartnerschaften – auch auf europäischer Ebene
- Organisatorische Unterstützung unserer Key Account Manager bei der Umsetzung von Projekten

Deine Qualifikationen:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb/Außendienst, idealerweise in der Werbemittelbranche
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse sowie ausgeprägte Präsentationsfähigkeiten
- Souveränes, überzeugendes und sicheres Auftreten
- Lösungs- und abschlussorientierte Denkweise sowie Verhandlungsstärke
- Strukturierte und effiziente Arbeitsweise mit hoher

Wer sind wir:

Wir sind ein motiviertes Team mit Gespür für Trends und einem Blick für entscheidende Details. Für unsere Kunden sind wir immer am Puls der Zeit. Dabei verstehen wir uns als mehr als nur ein Beschaffer von Werbeartikeln: Wir liefern durchdachte Lösungen mit echtem Mehrwert. Ob individuelle Ideen, wertvolle Impulse oder innovative Neuheiten – wir schaffen einen echten Vorsprung für den Werbeerfolg unserer Kunden.

Womit wir dich überzeugen:

- Mitarbeit in einem professionellen Team mit offener Kommunikationskultur in einem dynamischen Marktumfeld
- Unbefristeter Arbeitsvertrag in Vollzeit (40 Stunden/Woche)
- Attraktive, leistungsgerechte Vergütung sowie Urlaubs- und Sonderzahlungen
- Abwechslungsreiches, innovatives und spannendes Aufgabengebiet
- 28 Tage Urlaub
- Möglichkeiten zur Teilnahme an Fort- und Weiterbildungen

Wir freuen uns auf deine aussagekräftige Bewerbung!

Bitte sende deine Bewerbungsunterlagen per E-Mail an:

personal@p-o-p.de

